

به نام خدا

معرفی محصول

مرورگر سیم کارت و درگاه مدیریت آن

SIM BROWSER & GATEWAY SERVER

شرکت دانش بنیان
پیشروان نرم افزار شریف



SPS
Software Pioneers of Sharif





- بر طبق تحقیقات مراکز بین المللی، تنها **۱۰٪** از مشترکین، از **۱۰٪** از سرویسهای ارائه شده توسط اپراتور استفاده می کنند (یعنی در کل **۱٪**).
- مهمترین دلیل این مساله **یادگیری مشکل و سختی کار** با این سرویسها توسط مشترکین است.
- در این مورد، کاربر باید کدهای خاصی (مانند: #123*) را برای استفاده از هر سرویس به ذهن بسپارد!
- علاوه بر این هر سرویس دارای سرشماره مخصوص خود می باشد.

یادگیری مشکل و سختی کار
با سرویسهای پیامکی یا USSD

از دست رفتن درآمد بالای VAS
به علت عدم امکان **کنترل و پایش دقیق**
سرویس دهندگان

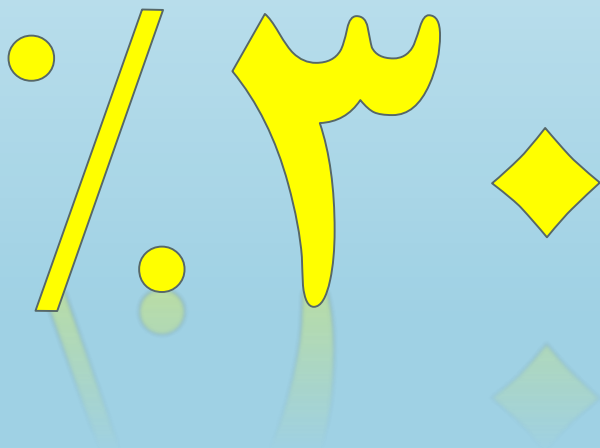
- به علت مشکلات مربوط به **تخلفات CP** ها، درآمدهای ارزش افزوده سرویسهای **محتوایی** حذف گردید.
- این مشکلات عمدتاً ناشی از تعداد بالای CP ها و عدم امکان **مدیریت**، **پایش** و **نظارت** موثر بر آنها بود.

- چه در زمان اوج درآمد سرویسهای VAS محتوایی و چه بعد از توقف آن، سرویسهای ارزش افزوده تجاری نتوانستند، به خوبی **جایگاه** خود را بدست بیاورند.
- این در حالی است که این نوع سرویسها می توانند **درآمد** به مراتب **بیشتری** نسبت به سرویسهای محتوایی ایجاد نمایند.
- یکی از مهمترین دلایل عدم اقبال به آن، همان مساله ذکر شده در مساله اول (**یادگیری مشکل**) است.
- در حال حاضر این نوع سرویسها تنها محدود به سرویسهای **USSD بانکی** شده است.

عدم استفاده از بازار گسترده
و بی نظر سرویسهای ارزش
افزوده **تجاری و سازمانی**



بر طبق تحقیقات انجام شده در دنیا، استفاده از
مرورگر نصب شده بر روی سیم کارت، می تواند
باعث رشد **۳۰ درصدی ARPU** نسبت به حالت
سنتی ارائه سرویس شود.



مشاهده عملکرد محصول در اسلاید بعدی

راه حل پیشنهادی: مرورگر مبتنی بر سیم کارت (SIM Browser)





نحوه کارکرد محصول

اجرای برنامه نصب شده بر
روی سیم کارت



نحوه کارکرد محصول

ورود به مرورگر و مشاهده امکانات آن

Menu, Bookmark, History, Settings



نحوه کارکرد محصول

مشاهده منوی عناوین
سرویسها



نحوه کارکرد محصول

مشاهده سرویس یک مرحله ای
صورتحساب



نحوه کارکرد محصول

مشاهده سرویس دو مرحله ای
بازی ۴*۴ با امکان دریافت
ورودی از کاربر

اجزای اصلی محصول

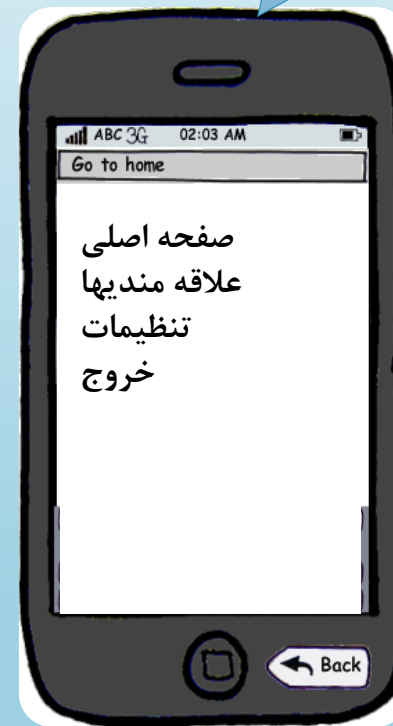
درگاه
سرویس دهنده
(نصب در دیتاستر اپراتور)



Gateway Server

۲

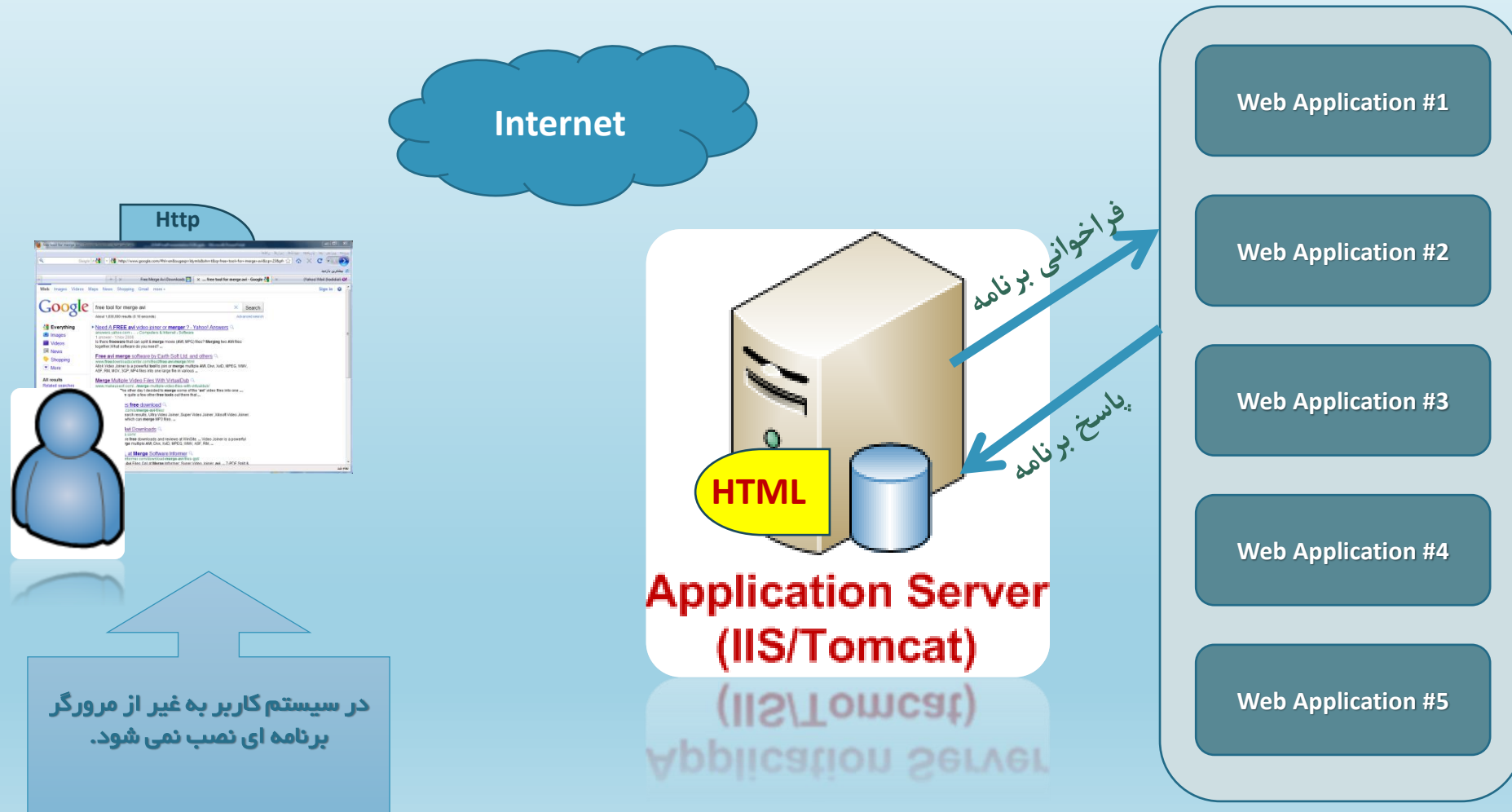
مرورگر نصب شده بر
روی سیم کارت

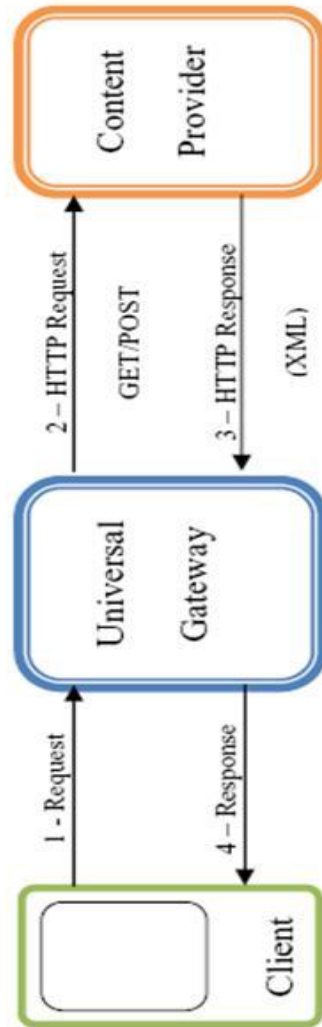


۱



شباهت محصول به معماری مورد استفاده در برنامه های تحت وب و مرورگرهای وب (مانند کروم، فایرفاکس و...)





معماری S@T

معماری WAP

به طور کلی معماری رایج مورد استفاده در محصول مرورگر سیم کارت توسط نمونه های مطرح جهانی این حوزه (S@T-SIMalliance و SmartTrust)، تقریباً شبیه معماری برنامه های Web-based می باشد و سعی می شود:

به جای اینکه کارکردهای اصلی محصول بر روی سیم کارت قرار گیرد، بخش عمده برنامه سمت Gateway Server باشد.

افزایش چشمگیر درآمد

- امکان احیای درآمدهای VAS و افزایش ۳۰٪ی ARPU و حتی رسیدن به درآمدهای بسیار بالاتر
- البته در حال حاضر با توجه به محدودیتهای سرویسهای محتوایی، تمرکز بر روی **سرویسهای تجاری** و **سازمائی** خواهد بود.



سهولت کاربری و دسترسی به آن

- عدم نیاز به یاد داشتن **کد**، و **سرشماره سرویسهای** ارزش افزوده
- **قابری** بسیاری **ساده** برنامه در مقایسه با روشهای رایج پیامکی و USSD
- عدم نیاز به **نصب** برنامه های جدید بر روی سیم کارت، با در اختیار بودن برنامه مرورگر نصب شده بر روی سیم کارت



امکان ارایه انواع سرویسهای تجاری یا محتوایی

- سرویسهای ساده یا **چند مرحله** ای (مانند USSD)
- سرویسهای محتوایی، **سازمائی** یا **تجاری**



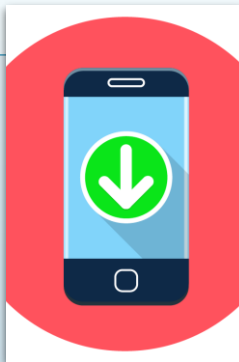
امکان کنترل دقیق سرویس دهندگان محتوایی و تجاری

- در این محصول می توان به طور دقیق بر سرویس دهندگان و محتوای سرویسیها، **نظارت** داشت. لذا **تخلفات** احتمالی به صفر خواهد رسید.
- در این راه حل کلیه سرویسها به صورت متمرکز از طریق برنامه ای واحد خواهد بود و کنترل آنها بسیار راحتتر خواهد شد.



امکان نصب اولیه از طریق OTA

- حجم مناسب آن به طوری که در صورت ارائه تمهیدات لازم از سوی همراه اول امکان نصب آن توسط OTA نیز خواهد بود.
- در ادامه برای اضافه نمودن سرویسهای جدید از طریق **منوی** مستقر در سیم کارت عمل می شود و نیاز به تغییر برنامه نمی باشد.



سادگی توسعه سرویسهای جدید

- امکان **توسعه** برنامه های VAS **جدید** توسط CP ها در زمانی بسیار کوتاه با استفاده از **XML**
- امکان توسعه سرویسهای جدید توسط همراه اول، CP ها، سازمانها و استارت آپ ها
- این مساله می تواند به سرعت باعث افزایش **تعداد سرویسها** و بالتبع کاربران گردد!



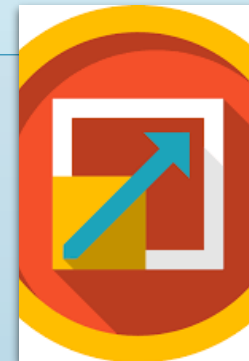
حداقل حجم تبدلات

- استفاده از قالب **Binary** و استاندارد Bytecode برای تبدلات بین برنامه منو و سرور در راستای کاهش چشمگیر **حجم داده** های مورد تبادل و ارتقاء سطح امنیت



پویایی محصول جهت توسعه سرویسهای جدید

- امکان اضافه نمودن سرویسهای جدید از طریق **منوی** مستقر در سیم کارت بدون نیاز به **تغییر** و یا بروزرسانی برنامه
- نصب برنامه بر روی سیم کارت تنها **یکبار** صورت خواهد پذیرفت و پس از آن سرویسها تنها در سمت سرور تغییر یا بروزرسانی می گردد.
- امکان اعمال تغییرات در سرویسها و برنامه ها بدون نیاز به **نصب** برنامه **جدید** بر روی سیم کارت



امنیت بسیار بالا

- با توجه به بایزری بودن پیامهای ارتباطی سطح **امنیت** آن بسیار بالاست.
- در سطح **سیم کارت** نیز امنیت بسیار بالا می باشد.



بومی سازی شده و پشتیبانی از فارسی

- پشتیبانی کامل از فارسی با **فشرده سازی** بیشتر محتوای فارسی نسبت به محصولات خارجی (تقریباً ۳۰٪)



- دریافت صورتحساب
- قطع و وصل سرویسهای ویژه
- درخواست شکایت و پیگیری آن
- شارژ سیم کارت اعتباری
- درخواست عضویت
- خرید شارژ
- خرید بسته اینترنت
- باشگاه مشتریان



خدمات E-Care اپراتور تلفن همراه

- دریافت رمز یکبار مصرف (OTP)
- دریافت موجودی
- کارت به کارت
- پرداخت الکترونیکی
- پرداخت انواع قبوض



موبایل بانک

- خدمات مالیاتی
- خدمات تامین اجتماعی
- استعلام انواع قبض (آب، برق، تلفن، جریمه ماشین و ...)
- ثبت نام طرح ترافیک
- ثبت واکسن کرونا
- مشاهده پرونده سلامت بیمار



سرویسهای سازمانهای دولتی

- رزرو بلیط هواپیما و قطار
- خرید اینترنتی
- مسابقه نظرسنجی برنامه های تلویزیون
- تبلیغات
- سرویسهای مبتنی بر IOT
- دریافت رمز یکبار مصرف (OTP)



سرویسهای تجاری

- برنامه سینماها
- کمپینهای تبلیغاتی
- آب و هوا
- برنامه جشنواره ها
- برنامه پرواز هواپیماها
- برنامه قطارها
- ترافیک راهبر



اطلاع رسانی

- انواع سرویسهای محتوایی سابق و همچنین سرویسهای جدید محتوایی با امکان پایش و کنترل دقیق CP ها
- سرویسهای محتوایی تعاملی
- جلب اعتماد مجدد مشترکین به سرویسهای محتوایی، از طریق امکانات ذیل:
- امکان مشاهده سرویسهای فعال
- امکان مشاهده هزینه سرویسهای فعال
- امکان لغو عضویت سرویس ها



سرویسهای محتوایی

راهکارهای بهره برداری سریع از محصول

- ✓ شناسایی و انتخاب یک **Segment** محدود از مشترکین همراه اول که **ARPU** مناسبی از لحاظ درآمدزایی دارند.
- ✓ انتخاب چندین سرویس تجاری یا سازمانی خاص پرکاربرد
- ✓ به کارگیری مدل **CP** و **Aggregator** ای جهت بسط و توسعه سریع بازار محصول

بازار هدف: برخی کاربردهای نمونه

